



すべてはおお客様の「満足」のために。心地よい空間と質の高いケア、そして、お客様への家族以上の愛情と感動をご提供します。

ともに喜び、
ともに感動。



ロングライフ神戸青谷

介護付有料老人ホーム
(神戸市指定特定施設入居者生活介護)
公益社団法人全国有料老人ホーム協会加盟

【料金プラン例】

ゴールド	ゴールドR
ユニットケアタイプ【介護が必要な方向け】	マンションタイプ【お元氣な方向け】
■入居一時金……1,600万円	■入居一時金……2,400万円
■月額費用……20万円(税別)	■月額費用……20万円(税別)
(内訳:管理費14万円(税別) 食費6万円(税別) お一人様/一日三食)	(内訳:管理費14万円(税別) 食費6万円(税別) お一人様/一日三食)

※月額費用には別途消費税がかかります。 ※その他の料金プランもございますので、お気軽にご相談ください。

JR「三ノ宮」駅、
阪急電車「神戸三宮」駅より
神戸市バスで約15分、
「青谷」下車徒歩約8分

毎日10便、約10分で
JR「三ノ宮」駅とホーム間を
運行します。

※JR「三ノ宮」駅とホーム間を
シャトルバスが定期運行しています。



【ロングライフ神戸青谷 施設概要】

■所在地/兵庫県神戸市中央区神仏通3-1-2 ■構造/規模/鉄筋コンクリート造1棟 地下2階地上6階建 ■敷地面積/2,874.60㎡(賃貸借物件) ■延床面積/5,388.57㎡(賃貸借物件) ■居室数/77室 ■居室面積/ユニットケアタイプ15.75㎡~23.34㎡、マンションタイプ20.80㎡~74.36㎡ ■開設日/平成19年5月 ■共用施設概要/エンタランスホール、シアタールーム、メインダイニング、マザーズルーム、温水ラウンジ、温水プール、大浴場、介護浴室、一時介護室、ゲストルーム ■入居一時金/ユニットケアタイプ1,600万円・2,000万円 ※ゆったりプランの場合、マンションタイプ2,400万円~11,280万円 ※おまとめプランの場合 ■居住の権利形態/利用権方式 ■利用権の支払い方式/一時金方式 ■事業主/日本ロングライフ株式会社 ■介護保険/神戸市指定特定施設入居者生活介護、神戸市指定介護予防特定施設入居者生活介護 (公社) 全国有料老人ホーム協会加盟

お問い合わせ、お申込みはお気軽に

0120-550-294

お客様相談室 365日受付
●受付/9:00~18:00

http://www.j-longlife.co.jp

日本ロングライフ

北海道/東京/神奈川/千葉/大阪/兵庫/京都/奈良/沖縄/中国(青島)/インドネシア(ジャカルタ)/韓国

※ロングライフグループではホーム事業のほか、在宅介護サービスを全国180拠点に展開しています。

Link 春号 2015.3 平成27年3月11日発行(9・12・3月発行) 発行株式会社インシュアランスサービス 〒659-0094 芦屋市松ノ内町1-10 ライフ2F TEL 0797-92-8080(代表) FAX 0797-92-9385 定価0円

Link

インシュアランス サービスの情報誌 リンク



特集

たいせつな遺産をたいせつな方に バトンタッチするために

お客様訪問
訪問インタビュー●お客様に聞きました!

株式会社アスリートグリーン兵庫
兵庫県初、プロバスケットボールチームを通じて笑顔、感動、夢を与える会社を目指す

社員紹介
PICK UP Interview
うちの元気印

株式会社ハンズコーポレーション
「東海地区でトップ」業界変革を進めて癒し業界を牽引する

◆第8回「なるほど! ゴルフ上達ヒント講座」
◆「麻美子先生のクッキングコラム」Vol.8

読者プレゼント
アリストンホテル神戸
『ご宿泊特別ご招待』
詳しくはP14をご覧ください。



特集

たいせつな遺産をたいせつな方に バトンタッチするために

たいせつな遺言

たいせつな遺産がご自身の考えどおりにたいせつな方に受け継がれるためには遺言が必要です。

遺言がなければ、民法にしたがった法定相続となり、相続人全員による遺産分割協議によって分割されることになりますが、この分割協議や分割手続は相続人にとって大きな負担やトラブルの元になってしまいがちです。遺言があればたいせつな遺産は、遺産分割協議を経ずにご自身の考えどおりにたいせつな方に受け継がれます。このように遺言はご自身と残されるたいせつな方々にとって本当にたいせつです。

遺言書の作成は、このような方におすすめします

■円満で円滑な相続を実現し円満な家族関係を維持したい方

◎家族を遺産分割協議で揉めさせたくない方

◎遺産分割協議がまとまらない結果、遺産分割調停や遺産分割審判などの裁判手続に家族が巻き込まれてしまうようなことなるのを避けたい方

■法定相続分どりの遺産分割ではなく実情に合わせた合理的な遺産分割をしたい方

◎配偶者や事業承継者など特定の相続人に財産の大部分を相続させたい方

◎老後の世話をしてくれる子供に多く相続させたい方

◎障がいのある子供に多く相続させたい方

■法定相続人以外の方にも遺産を分けてあげたい方

◎お孫さんや特に世話になった方など法定相続人以外の方にも遺産を分けてあげたい方

◎教育、福祉、芸術など遺産を社会や公共のために寄付したい方

■特定の相続人に特定の財産を相続させたい方

◎遺産のうち同族会社株は事業の後継者に相続させたい方

◎遺産のうち自宅は配偶者に相続させたい方

【遺言信託のメリット】

1 相続人間での遺産分割協議が不要

遺言がなければ、相続人全員一致で分割協議書をまとめなければなりません。揉めて、長期間分割ができない方も多くいます。遺言があれば、遺言書のみで遺産の名義書換手続が可能です。(他の相続人の同意、捺印は不要)

2 後継者に確実に財産を遺せる

遺言がなければ揉める場合があります。他の相続人に異議があっても最悪「遺留分」の保障で足りず。

3 相続手続を遺言執行者に一任できる(相続人は受け取るだけ)

相続人は面倒な手続は一切不要です。

4 相続税がかかる場合、税務上の恩典(配偶者の税額軽減、小規模宅地の評価減等)を確実に受けることができる

相続開始から10カ月以内に遺産分割ができなければ、税務上の恩典を利用できません。

遺言を作るだけでこの問題(=10カ月以内に遺産分割をしなくてはならないこと)は解決できます。

遺言信託を利用した場合の事例を次のとおり、ご紹介します。

1. A夫妻の件

【遺言者】 A氏(80歳)と妻(79歳)

【資産背景】 A氏 141,100千円(うち金融資産65,000千円)
妻 75,000千円(全て金融資産)

【家族関係】 子が3名(長男、長女、二女)

●事情

A氏も妻も、昨年公正証書遺言を作成済み。(全財産を配偶者へ相続させる内容。遺言執行者は妻ないし長女。)

●問題点

既存の遺言には以下の問題点がある。

- ①両遺言とも全て配偶者へ相続させる内容にとどまっているため(予備的遺言が存在しない)、2通のうち1通の遺言は必ず無効となる。
- ②2次相続に関し、子供に遺産分割を丸投げする結果となっている。(遺言による遺産分割代替機能が働かない)
- ③2次相続まで考慮すると、結果として、相続税が最も高額となる。
- ④遺言執行者が円滑に事務を行えるか不安。

●対応

⇒上記の問題点を解決するために、遺言書の書き換えが必要。

遺言の内容としては、

- ①A氏の遺言では、妻に自宅のみを相続させ、他を3人の子に平等に相続させる内容に変更。
妻に相続させる自宅については、妻が先に死亡したときは、長男に相続させる予備的遺言を追加。
- ②妻の遺言では、夫から相続予定の自宅は長男に、その他の財産(金融資産)は3人の子に平等に相続させる内容に変更。
- ③両遺言とも信託会社を遺言執行者に指定したことにより、上記4つの問題点を全てクリアした。

2. B氏の件

【遺言者】 B氏(65歳)

【資産背景】 25,100千円(うち金融資産4,000千円)

【家族関係】 配偶者とは離婚
法定相続人は、長男、二男(同居)、長女

●事情

- ・長男を跡取りと考えて、自宅を継がせるつもりであったが長男が同居を嫌い、離れた所に家を構えてしまった。
- ・今では同居の二男に不動産を相続させたいと考えている。
- ・二男は精神的に弱く、他者とコミュニケーションをとることが極度に苦手であり、自力で生計を立てることは不可能。
- ・二男が他の兄弟と将来遺産分割協議を行い、自らの相続権を主張することは難しいと考えられる。

●問題点

遺言書を作成しないと、二男は他の兄弟らに押されて、B氏の希望と異なり、財産を殆ど相続できない可能性がある。

●対応

⇒上記の問題点を解決するために、公正証書遺言を作成。また、二男は自ら相続手続を行うこともできないことから、遺言執行者を信託会社に指定した。

3. C氏の件

【遺言者】 C氏(91歳)

【資産背景】 403,500千円(うち金融資産3,500千円)
借入金88,000千円

【家族関係】 法定相続人は、養子(亡長男の嫁)、二男、長女

●事情

- ・C氏は、遺産の多くを養子に相続させる旨の公正証書遺言を作成していたが、遺言執行者に指定していた税理士が死亡してしまった。
- ・主な受遺者となる養子(亡くなった長男の嫁)、二男、長女とは長男の生前から折り合いが悪く、またC氏の死後には二男が様々な権利主張をしてくる可能性があるため、絶対に自分では相続手続を行いたくなく、第三者の専門家に遺言執行をお願いしたい。

●問題点

- ・遺言執行者を指定しないと、相続後に養子が二男、長女との関係で自ら矢面に立つ可能性がある。
- ・C氏が認知症のおそれがあるため、早急に遺言書を作成しないと遺言書が作れなくなるおそれがある。

●対応

⇒上記の問題点を解決するために、信託会社の遺言信託を活用。

- ・遺言執行者を変更する旨の公正証書遺言を作成。
- ・C氏は高齢者施設に入居していたため、公証人に同施設出張してもらい、公正証書遺言を作成。

亡くなった方が遺言書を作成していなかった場合には、遺産分割のために法定相続人の間で話し合い(遺産分割協議)を行うことが必要になります。遺産分割が終了するまでの間、相続財産は、相続人全員で共有することになりますので、相続人単独では相続財産を処分することができません。不動産や株式の売却もできませんし、預貯金も死亡と同時に口座が凍結され、相続人全員の同意書がない限り、銀行は払戻しの請求に応じないのが通常です。遺産分割に反対したり、音信不通の相続人がいると、残されたご遺族は、預貯金を亡くなった方の葬儀費用等の支払いにあてることすらできないのです。

また、相続税の申告及び納付期限は、相続開始を知った日の翌日から10カ月以内であり、無申告加算税や延滞税を避けるためには、遺産分割が終了していても納税する必要がありますので、遺産分割が終了していない場合、その期間内に遺産を処分して相続税を支払うことも困難になってしまい、これでは残されたご遺族が困ってしまうことになります。しかし、遺言書があれば、遺言書に従って財産を速やかに取得でき、それに従った財産の処分も可能になりますから、残されたご遺族にとって遺言書の存在は大変ありがたいものになるのです。

【遺言信託の流れ〈例〉】

- 1 遺言に関する事前のご相談
- 2 遺言書の作成
- 3 遺言書の保管と管理
- 4 相続開始のご通知
- 5 遺言書のご披露と遺言執行者就任
- 6 遺産の調査・財産目録の作成
- 7 遺言の執行・実現
- 8 遺言執行完了の報告

相続という難しく、複雑な手続や問題を解決するための遺産整理業務

相続はある日突然に始まります。相続が始まると残されたご遺族はたいせつな方を亡くした深い悲しみに沈んでいるいとまもなく相続という難しく、また複雑な問題に直面することになります。相続にあたって遺言がない場合は民法の定める法定相続となります。

この場合

- 1 遺産の調査と遺産の評価
- 2 法定相続人による遺産分割協議と遺産分割協議書の作成
- 3 遺産の名義書換などの手続
- 4 相続税の申告・納付

など、ご遺族が初めて経験する複雑な手続が待っています。

このような方におすすめします

■相続に関する手続が大変と思われる方

- 相続人がご高齢で手続を進めるのが困難な方
- 多忙で相続の手続をしている時間のない方
- 相続人の数が多い方
- 相続人が遠方に居住している方
- 遺産が多くて内容が複雑な方

■円満な遺産分割を実現するために専門的なアドバイスや手助けを必要とされている方

- 遺産の内容や構成から円満な遺産の分割のために専門家のアドバイスを必要とされる方
- 申告期限内の相続税の納税申告を考慮し、遺産分割を円滑に行う必要から、専門家のアドバイスを受けたいと思われる方

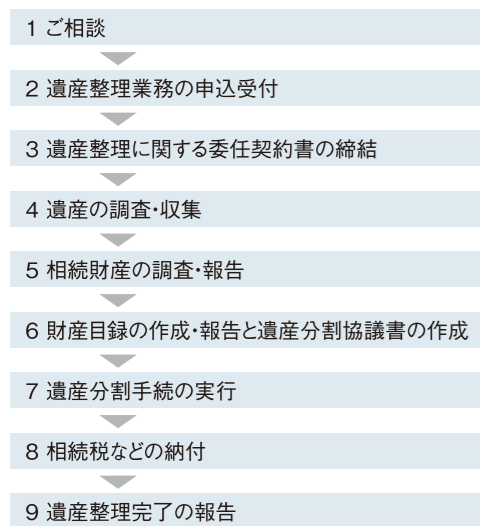
■自筆証書遺言があるが、後の手続がわからない方

- 専門スタッフの適切なアドバイスが必要と考えられている方

〈相続が開始したら行わなければならないこと〉

- 1 相続人の調査と確定
- 2 遺産の調査と資料・書類の収集
- 3 遺産の確定と評価
- 4 財産目録の作成
- 5 遺産分割協議書の作成
- 6 遺産の名義書換などの手続
- 7 相続税の申告・納税

【遺産整理業務の流れ〈例〉】



ご自身と残されたいせつな方々のために万全の財産承継計画を

生涯にわたって築いてこられた財産は、相続によって残された方々にバトンタッチされることになります。このバトンタッチをご自身のお考えに従い、スムーズに行うために、信託会社の財産承継プランニングの活用をおすすめします。

このような方におすすめします

■ご自身の財産の内容を明らかにし、承継の方針を考えたいと思っておられる方

- 財産が多岐にわたり複雑なため、専門家に財産の全容の明確化とその評価を頼みたいと思っておられる方
- 財産の全容を明確化したうえで、ご自身の財産の承継方針や考え方を検討・整理したいと思っておられる方

■残される方のためにベストな遺言書を作成したいと思っておられる方

- 相続人の中で、不満や争いが生じない遺言を作成したいと考えておられる方
- 相続人が円滑に相続した財産を管理、運営していける遺言を作成したいと考えておられる方
- 遺留分紛争その他の相続紛争が生じないようあらかじめ手当てしておきたいと考えておられる方

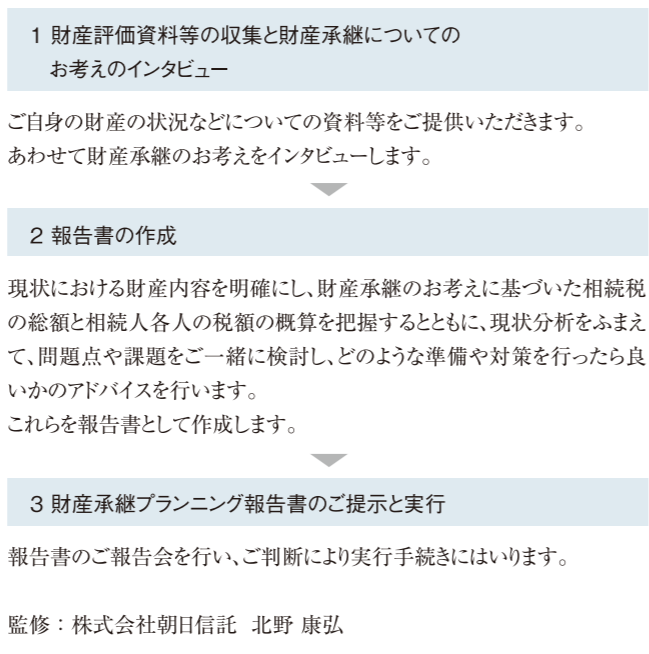
■相続人が相続税を無理なく支払うことができるようにしておきたいと考えておられる方

- 財産承継で必要となる相続税・贈与税などの概算税額の納税方針についてあらかじめ検討したいと考えておられる方
- 相続人各人が相続により必要と見込まれる概算の相続税を無理なく支払うことができるようあらかじめ準備をしておきたいと考えておられる方

■自社株の承継を円滑に行いたいと考えておられる方

- 自社株の概算評価額を把握し、事業の承継に対する考え方を整理したい方
- 自社株の移転を計画的に行いたいと考えておられる方

【財産承継プランニングの流れ〈例〉】



ご自身の財産の状況などについての資料等をご提供いただけます。あわせて財産承継のお考えをインタビューします。

報告書のご報告会を行い、ご判断により実行手続きにはいります。

監修：株式会社朝日信託 北野 康弘

株式会社朝日信託の特色

日本で初めて個人信託の専門会社として内閣総理大臣より信託業の免許を受けた会社です。

信託先進国の欧米では、個人信託なくしては国民の社会生活が成り立たないほど個人信託が普及しております。信託後進国の我国ではこれまで個人信託を専門に取扱う信託会社は皆無でした。株式会社朝日信託は、個人信託の分野での信託業務の高度化を担うべく、日本で初めて個人信託を専門に取扱う信託会社として内閣総理大臣より免許を受けて誕生した信託会社です。

株式会社朝日信託の個人信託は、信託の制度と専門ノウハウを使ってお客様のお悩みを解決します。

お客様の抱える財産管理、扶養、相続、事業承継などの問題や将来の認知症の不安など、信託という制度と専門ノウハウを使うことによって、これまで我国の信託以外の制度では解決しきれなかった問題や不安を解決します。

法律・税務・財務のトータルファーム朝日中央総合法律経済事務所グループを母体として設立された会社です。

株式会社朝日信託は、法律・税務・財務のトータルファーム朝日中央総合法律経済事務所グループを母体として設立された信託会社です。法律・税務・財務各方面からのトータルな深い専門的アプローチが必要な個人信託の業務において、高度のサービスを提供できる基盤を持っています。

株式会社朝日信託の役員、社員の多くは、法律・税務・財務の専門家です。

株式会社朝日信託の役員、社員の多くは、弁護士、公認会計士、税理士です。法律・税務・財務にわたる広くかつ深い専門知識と専門ノウハウを使って、信託のメリットを極限まで実現できる高品質の個人信託サービスを提供します。

株式会社朝日信託は個人信託の専門会社です。既存の信託銀行とは全く異なるものです。

株式会社朝日信託は、個人信託の専門会社です。役員、社員の多くは、弁護士、公認会計士、税理士です。信託法や信託制度だけでなく、相続法、親族法、契約法、会社法、税法をはじめとする法律・税務・財務にわたる広くかつ深い専門知識と専門ノウハウにより、お客様のニーズと目的に応じたオリジナルの信託を設計します。既存の信託銀行の信託とは全く異なるものです。

受託財産としてお預かりする財産は、金銭・有価証券、不動産で、一方、管理運用財産は、お客様のご意思でご自由にお選びいただけます。必要に応じて信託の目的に合致した金融機関等の金融商品や不動産などの情報を幅広くご提供いたします。

会社概要

株式会社朝日信託
本店 東京都千代田区霞が関3丁目2番5号 霞が関ビル19階
TEL 03-3580-3471 (代表) FAX 03-3580-3465

ホームページ <http://www.a-t.jp>

E-mail tokyodaihyo@a-t.jp

事業内容

- ・信託業務
- ・財産管理業務
- ・遺言執行業務及び遺産整理業務
- ・財産の承継等に関するプランニング業務
- ・成年後見業務(任意後見業務及び法定後見業務)



コラム

消費税の納税について



税理士法人ときわ会社
税理士
松山 洋次郎

ご存じのように平成26年4月1日以降において消費税率が5%から8%へ改正されました。消費者の立場からすれば増税以降は税抜表示の効果もあって、買物の都度、消費税負担の増加をひしひしと感じている方も多くいらっしゃるのではないのでしょうか。

では、事業者の場合に消費税負担の増加をどのタイミングで感じるのでしょうか…?答えは、事業者の増税以降の決算終了から2か月後です。更には言えば、3月決算法人が最も負担が増えたと感じるはずですが、その理由は消費税の納税のタイミングにあります。事業者は原則として1年ごとに消費税を納めます。つまり、

3月決算法人においては増税後の消費税を平成27年5月31日までに1年分まとめて納税しなければならないこととなります。そんな話をすると、社長さんの中には「いやいや、うちは予定納税として3か月ごとに消費税を納めているから大丈夫ですよ」とおっしゃられるかもしれません。ただ、この予定納税というもの、前期決算つまり消費税増税前の基準の金額なので必ず決算終了後の消費税は増税前より多くなるはずなのです。単純に計算して消費税負担は8%÷5%=1.6倍になっているはずですが。

前期と同じような調子で事業をしていて、「今期は何かキャッシュがいつもより潤沢にあるから資金繰りが楽だな。」と思わないでください。前期より増加している分のキャッシュはまだ納めていない消費税分なのです。

また、試算表から現時点での消費税の納税額の概算も知ることが可能な場合もあります。消費税が原則課税で税抜経理をしていて課税売上割合がほぼ100%の事業者に限定(多くの事業者がこれに当てはまります)されますが、試算表の仮受消費税－仮払消費税－予定納税消費税＝現時点での消費税納税予定額、となります。経理処理の方法によって若干の違いがあるかもしれませんが、顧問税理士の先生に聞いていただければ教えていただけると思います。思いもよらぬ多額の消費税納税にならないように、しっかりと準備をしておきましょう。

株式会社アスリートグリーン兵庫

兵庫県初、プロバスケットボールチームを通じて 笑顔、感動、夢を与える会社を目指す。

兵庫県初のプロバスケットボールチーム「兵庫ストークス」を運営する「株式会社アスリートグリーン兵庫」。チーム名は県鳥「コウノトリ」の英語名だが、スポーツマネジメント会社として事業内容は多岐にわたっている。全ての地域でバスケットボールを通じて、笑顔、感動を、そして夢を与えられるような会社を目指し、「スポーツで兵庫県を1つに」という、スケールの大きな目標を掲げている。

NBL所属のプロバスケットボールチーム「兵庫ストークス」を運営する「株式会社アスリートグリーン兵庫」は、2010年(平成22年)創業で、プロバスケットボールチーム(所属選手10人)の経営をはじめ、エンターテインメントチームの経営、その他のスポーツ競技会及び各種イベントの企画・運営、チアグループ・スクールの運営、スポーツ選手の養成・指導並びに管理業務など、事業内容は幅広い。経営の指揮を執る田中浩一社長に仕事の魅力や難しさ、チャレンジ精神などをお伺いした。

神戸はバスケットボールの発祥の地

兵庫県神戸市はバスケットボールが日本で初めてプレイされた場所、発祥の地なんです。

その兵庫県で、バスケットボールチームを作り、全ての人々から愛され、夢と感動を分かち合える財産を作っていこうと決めました。

事業は、プロバスケットボールチームというのと、チアダンスチーム。この二つが基本です。そこからスクール事業に展開を広げていっている。自分のチームに才能のある選手を入れようと思ったら、子供を育てないといけな。ただ、多岐にわたり過ぎると、今度は全部が薄まってしまうので、一個ずつ、肉づけしていった感じですかね。

僕は高校までずっと野球をやっていました。大学も野球で入ったような人間なんです。大学卒業後、大手ゼネコンに入社し、現場監督として10年間働きました。その後、スポーツで人を喜ばせる仕事がしたいと思い、オリック



© Noriaki Ueda

スブルーウェーブに転職。さらにプロバスケットボールの開幕戦を観て感動し、「大阪エヴェッサ」(bjリーグ)に入社してチーム経営を一から勉強させて頂きました。僕は色々なスポーツをライブで観たり、生で体感してきたのですが、その中で、バスケットボールが僕にとっていちばんおもしろいものでした。

巨大地震が起きて地獄に落ちた

2011年の3月9日、会社のチームの設立記者会見で、チームを作ってやっいきますと挨拶をしました。その直後3月11日に、東日本大震災が発生しました。震災が起きて地獄に落ちました。それまではチーム設立に向けてスポンサー集めや、ファン集めをしたのですが、11日以降、一切の活動が停止しました。なぜかという、当然、企業は日本全国的に「そんなことをしている場合じゃないよ、そんな楽しいことする前に他にすることあるでしょ」となってしまう。開幕が10月なのですが、9月くらいまでは何もできなくて。諦めかけていました。ただ、震災の起きたその時期に、チームが立ち上がる、しかも阪神淡路大震災が起きて復興を成し遂げようとしている場所に立ち上がる、それがいかに重要な事なのか。ある方からそんな説明を受けて、諦める場合じゃない。と巻き返しをはかって初年度を迎えました。

基盤を作るのに2年間を要し、2年目に二部リーグで優勝しました。昨年は、一部リーグに上げて頂いた。苦労は絶えないですけど、楽しいです。実はバスケットボール人口は、驚くくらい多く、野球やサッカーに引けを取らない。人口は多いのに、みんな、辞めていくのです。理由は目標がなかったのです。プロチームができたのは最近で、優秀な方達は野球、サッカーに

いっているのです。今後、バスケットボールの発展という意味では、2020年がまず一つの大きな区切りになる、オリンピックがあります。そこで日本のバスケットボールが活躍できる環境をつくるのが、いちばん近いところでの「長期計画」です。

スポーツマネジメント業とは…?

スポーツマネジメントというのは、普通では考えられないくらい注目される。当社は社員が10人もいませんが、毎週、新聞に載る。そのような商売は基本ありませんので、だから勘違いするんです。名刺を渡したら、周りからも「うわ〜、バスケットボールチーム?」って、言われてしまいます。僕らは市民がいて、商売が成り立っているの、そのことを忘れないで欲しい、と教えています。

スポーツチームって、ほとんどがプロスポーツチームと言いながら、企業チームなんです。そこが全部の資金を出し、一社で運営している。そこにスポンサーがついている。



僕はその形態が違うと思っている。うちには大株主やメインスポンサーなどはない。最終的には兵庫県の市民のみなさん全員が、うちのチームを応援することが当たり前になり、要はこのチームが「文化」になるべきだ。チームのレベルでは、日本一になること、世界に羽ばたく選手をつくること。あとはオリンピック選手をチームから排出することです。今、いちばん苦労しているのは、正直、資金ですね。単純明快です。普通の商売と違って、先に出て行く資金が年間で全部決まってしまう。選手契約を先にしないといけませんので、先に決まってしまう中で、収入という



© Noriaki Ueda

は、波がある。勝敗にも波があるし、世の中の情勢にも波があり、スポンサー契約が決まらないこともある。だからすごく難しい商売だ。と思う。それと、プロバスケットボールで誰を知っているかって言ったら、田臥君(日本人初のNBA選手、田臥勇太選手)ぐらいしか知らない。実際、うちも田臥君との試合はとて人が入る。それが現状です。だから試合を観に来て欲しいですね。観に来てもらったら、おもしろさがわかる。うちのチームの選手はどんなことがあっても最後まで諦めない。例えば、20点差開いていて、残り2分で逆転なんて100%ないんです。ないのですが、最後の笛が鳴るまで、ボールを追い続ける。これは唯一自慢できること。全試合、ぶっ倒れるまでやる、そういうチームでありたい。と田中社長は語る。

株式会社アスリートグリーン兵庫



【本社所在地】
兵庫県神戸市東灘区向洋町中6-9
神戸ファッションマート8S-12
<http://www.athletehyogo.co.jp>

■事業内容

- ・プロバスケットボールチームの経営
- ・エンターテインメントチームの経営
- ・その他のスポーツ競技会及び各種イベントの企画・運営
- ・チアグループ・スクールの運営
- ・スポーツ選手の養成・指導並びに管理業務
- ・各種スポーツ活動に関する調査・研究
- ・広告、宣伝及び出版業務

代表取締役 田中 浩一

株式会社ハンズコーポレーション

「東海地区でトップ」業界変革を進めて癒し業界を牽引する。

健康で幸せな毎日に貢献できる企業を目指し、癒し業界を牽引している「株式会社ハンズコーポレーション」。
名古屋に本社を構え、サロンを展開しながらスクールも営み、財団法人日本レスリング協会の運営を支援し、アスリートのサポート活動も行っている。

「TAISEIKAN」は全国に80店舗を展開

株式会社ハンズコーポレーションが運営する整体&足ツボマッサージのリラクゼーションサロン「TAISEIKAN」(泰誠館)は、愛知県を中心に全国80店舗を展開している。小文字の「i」は「私は謙虚に」という意味だという。さらに「癒」「整」「美」を追求した究極のリラクゼーション「primo-style」(プリモスタイル)も好評を博している。

代表取締役 青野徹氏は、アルバイトから入社した二代目社長で、4年前に社長に就任。「会社の夢と従業員の夢を合体させたい」という思いで、業界変革を進め、今や東海地区で業界のトップに。

「アルバイトから入ったのですが、その前は佐川急便にいましたので、年収で1,000万円位もらっていたんです。ところが、この業界に入ったら年収100万円位で、もともと業界自体が食べていけない状態でした。(マッサージなどの)学校を出ても当時就職先がなく、とりあえず就職先をつくりたいという思いがありました。それで店をどんどん増やしていきまして。とにかく業界全体を変えたいのです。今でも他の会社に行くと、月収15万円程の正社員が多かったり、平均で18万円だったり。それが相場なので、それを超えてあげたいと改革を始めました」

そのアツい思いは、自身が骨折を経験し歩くのにも不自由していた際に出会った、カイロプラクティックの先生によって生まれた。「高校生の時、骨を二本も折ったんです。そのせいで左半身がまだにじびれたりします。まともに歩けなかったのに、カイロプラクティックの先生と出会って、施術を受けるとその日のうちに歩けるようになりました。その感動を与えないといけないと思いました。小さな感動をまず与えていこうよって、うちの店の従業員たちにも言っています」



青野社長は、アルバイトの頃から午前中に会社に出向き、午後はカイロプラクティックの学校に通い、夜はスーパー銭湯で施術をする。あるいは、朝から夕方まで現場に入ってそれから学校に行く。時間が空くと営業活動も行う。まさにフル活動だった。

「実務も営業も全部やってきましたので、社長になって変わったことと言えば、金融機関との交渉であったり、社員雇用の問題や今後の事業展開であったり、そういうことですね。僕自身、今も月に1回くらい現場に入ります。みんな嫌がりますが。だから静岡とか長野とか遠方に行きます。ユニホームを着てみんなと一緒に施術をします。お客様を絶対につける自信があるので(笑)」

5つの将来への道

同社には5つの将来への道がある。アルバイトか社員で入社し、その後、昇進し店長になると、

①エリアマネージャー②スーパーバイザーとして各店舗を回り経営指導をしていく、③スクールの先生④トレーナー⑤フランチャイズのオーナーとしてやっていく、という5つの選択肢がある。

店長にならないとこれらは選べないが、そこに合わせた動きができるのが特徴で、「早く店長になって頂いて、どんどん独立していく方がいいのかなって思います。2年で独立した人や、21歳でエリアマネージャーになった人もいます。中には、50歳を過ぎても、ずっと「揉み手」として頑張る人もいます。自分の技術が上がっていけばいくほど、お客様がついてくるので、それが楽しくしょうがない。現場から離れられない人たちはそういう人です」

将来の道を自分で決められるのは、社員としては実にやりがいがあるに違いない。

「トレーナーに関して言うと、うちはJOC(公益財団法人日本オリンピック委員会)公認トレーナーが3人います。自衛隊の体育学校にも派遣をされていて、防衛省の面接を受かると、国からお金が下りるようになります。今までトレーナーは手弁当てだったので、これでトレーナーを雇っていただけます。トレーナーになるには柔道整復師の国家資格がいるのですが、東京オリンピックまでどんどん広がっていきますので事業展開していきやすいのです。これは他の会社との大きな違いですね。トレーナーの学校はあるのですが出たあとの就職先がありません。今は選手と個人が契約しているパターンが多く、そうするとオリンピックに行っても選手村に入れませんが、うちは認定をもらっているで彼らは入っていただけるのです」

また、ボディケアスクールも経営し、2〜3カ月研修してスタッフを現場に出し



プリモスタイルmozo店

TAISEIKANアピタ名古屋南店



て行く。ここでも他校と違う仕組みを導入している。スクールを出た生徒は自分の店に入れるのが一般的だが、同社はその生徒が住む近所の店へ入れる。自分のところだけでなく、他店へも派遣をしていくということだ。

日本のトレーナーを世界へ派遣

「この事業のおもしろさは、お客様に喜んで頂けること。その場で、その目の前で。それがいちばんいいですね。逆に大変なのは、採用。業界は人材不足です。あとは差別化をしていかないといけないので、最近では外向きに発信していこうと考えています」

近年、業界全体が淘汰されてきていると言う。60分2,980円のお店ができて

きたり、施術が不適切で3カ月で潰れたりする店もある。要是しっかりと店舗づくりが求められているのだ。

「『TAISEIKAN』は、フランチャイズのお店は募集したことがなくて、80店舗しかない理由は、すべて暖簾分けなんです。でも、『primo-style』に関してはそういう思いはないので、今後はフランチャイズの募集もしていきたいです」

青野社長は、最後にこうも語った。

「日本のトレーナーは世界一凄いいと思っています。繊細かつ正確に“直す(治す)”日本の技術は、世界に誇れるものです。だから僕の夢は、世界を舞台に活躍する日本人トレーナーをハンズコーポレーションから派遣することなのです」

株式会社ハンズコーポレーション



【本社】
〒453-0014 名古屋市中村区則武1丁目1の1
TEL.052-459-5126
<http://www.taiseikan.net>

■事業内容
・整体・足ツボマッサージなどのリラクゼーション全般の企画および運営
・整体・リラクゼーションを主としたスクールの企画および運営
・日本レスリング協会へのトレーナー派遣

代表取締役
青野 徹

「なるほど! ゴルフ上達ヒント講座」第8回

「グッドスイング」に 「グッドアドレス」あり

ブリヂストンゴルフアカデミーインストラクター 三日月 良之

■はじめに

みなさん、気持ち良く振れていますか? 上体の力にまかせて強引にスイングしていませんか? 誰もが望む「方向性の安定」と「ヘッドスピードUP」。その為には遠心力を最大限利用する必要があります。それ以外に方法はありません。ポイントは「いかに上体の力を抜くか」です。決して硬く握ってはいけません。「ムチのように」「柳のように」、腕・手首・クラブを柔らかく使うイメージです。どれだけその事を理解していても、構えが硬いと実現不可能。リラックス出来るバランスの良い自然な構えが絶対条件。今回は「アドレス」がテーマです。

■構え方

①リラックスして直立します。(とにかく力を抜いて自然に) 両足の間隔は番手にもよりますが、今回は肩幅程度で進めます。



②20°~30°前傾します。この時、背中が丸まり過ぎたり、頑張って姿勢良くしようとしてはいけません。あくまで先程自然に直立したときの上体の雰囲気大切に、軽く前傾出来ればOKです。



③前傾を保ったまま、ひざを少しゆるめるような感覚で曲げます。(ひざをゆるめる時に前傾が失われる方がたくさんおられます。ご注意ください。)



④次が最大のポイント。前傾し、ひざをゆるめてリラックスしたら、腕を肩から「ダラン」と垂らします。腕の重さにまかせて、とにかく力を抜いてみます。その時の両手のポジションこそが、その方にとって一番力の抜ける手の位置です。前傾さえ変わらなければ、何度やっても同じポジションになります。そのまま、両手をそっと合わせてクラブを握れば、その方にとって最良の構えの完成です。



〈補足〉
腕を「ダラン」と垂らしたとき、どうしても手の位置が体に近過ぎると思われる方、実は前傾が足りません。程良い前傾があるからこそ「フトコロ」が出来て、腕を脱力状態で振るスペースが生まれるのです。



■まとめ

みなさん、ゴルフは「振る」スポーツです。気持ち良く振りぬく為には、体全体を使います。構えで固まってしまうと、今一度「アドレス」から見直しを。

ゴルフパートナー

『神戸菊水ゴルフ店』



- ★ニューモデルから中古クラブまで店内在庫1,500本。(店内クラブ試打できます)
- ★あなたのクラブお売りください。(査定だけでレンジボール20球プレゼント)
- ★平日・土曜は22:00まで営業(仕事帰りでも大丈夫)、グッズも充実。
- ★コンペ賞品もおまかせください。(ご予算に応じてお見積り、オリジナル賞品も)

COUPON クラブ買取
通常金額より
10%UP券
2015年4月末まで有効

このクーポンはゴルフパートナー神戸菊水ゴルフ店でのみ、ご使用になれます。ご来店の際にご提示ください。
※お一人様、1回のみのご使用となります。



菊水ゴルフクラブ(ショートコース、ゴルフ練習場)
神戸市兵庫区烏原町ヌク谷1番地 TEL.078-511-3476

ゴルフパートナー神戸菊水ゴルフ店(菊水ゴルフクラブ内)
TEL.078-575-9000

- ホームページ <http://www5.ocn.ne.jp/~kikusui/>
- メール kikusui@oak.ocn.ne.jp
- 菊水ゴルフクラブスタッフブログ(アメブロ)
<http://ameblo.jp/kikusui-golfclub/>
- 神戸菊水ゴルフ店ブログ <http://ameblo.jp/kikusui-gp/>

ショートコース情報

- ◎ドライバーが使えます(3ホール可)。最長332ヤード
- ◎お得な食事付プランはホームページに随時掲載。
- ◎コース会員募集(法人・個人):視察プレー受付中、詳しくはホームページにて。

【関西ゴルフ連盟主催】
関西ゴルフ振興 初心者スクール
3月・4月生 募集中!
登録料2,160円のみ(レッスン料金は無料)
※4回レッスン、ボール代を含んでいます。

特典 1ヵ月で4回全てを受講されメルマガ入会で練習ボール2,000円分のプリペイドカードを進呈(毎月実施しております)

【対象者】20歳以上のゴルフ未経験者の方、ゴルフコースでラウンド経験のない方

初心者スクールの指導内容

- ①クラブの握り方から打球基礎(アドレス、ワン・ツーレバー)
- ②プレー上のエチケット・マナー遵守の指導(テキスト配布)
- 1回60分、4回レッスン、1クラス6名構成
- 受講日時は自由(レッスンタイムテーブルより選んでください)
- レッスン、ボール代、クラブの貸出も無料
- ※1ヶ月以内に4回受講、月をまたいで受講は出来ません。

※クラブがなくとも大丈夫!!(レンタルクラブ無料)※神戸駅から送迎バスがあります(毎日運行)

初めてのコースレッスン会 初心者でもコースに出たい

初心者向けラウンドレッスン付きスクール

3月 1日・8日・15日 4月 5日・12日・19日

- 1週目 スイングの基本と練習方法(練習場60分)
- 2週目 アプローチ、パターの基本(練習場60分)
- 3週目 コースレッスン(ショートコース3ホール90分)

■日曜日15:00から ■1ヶ月3回 定員4名様まで ■料金 6,000円(税別)

菊水ゴルフクラブ(お問い合わせ)TEL.078-511-3476 練習場フロント

麻美子先生の **クッキングコラム** Vol.8 Cooking Column

春になると桜前線が北上し、積雪の情報にかわって「桜だより」が登場します。

桜は日本古来のものとして、いつの時代にも愛されてきました。

お花見が一般的なものになったのは、江戸時代からと言われています。

現在でも多くの人々にとって、春の訪れを楽しむ大切な行事となっています。

今回は、「手まり寿司」をご紹介します。お花見弁当にもピッタリですし、おもてなし料理にもなります。

ポイントは、次の2点です。1つめは、彩り美しく仕上げること。

そして2つめは、ラップを使って一口サイズに作ることです。

漬物やスモークサーモン、生ハムなどでも、美味しく仕上がります。

お花見は花の美しさを感じ、春の訪れをみんなで楽しめる行事です。

ぜひ、お手軽にお試しください。



神戸山手短期大学 非常勤講師
料理研究家 井上 麻美子

京都市出身。料理研究家・奥村彪生氏のアシスタント、製菓専門学校での講師を経て、神戸山手短期大学の非常勤講師として学生に教える傍ら、少人数制の料理・菓子・パン教室を神戸・三宮にて主催。舞子幼稚園でも非常勤講師として、食育講座「食農クッキング」、食物アレルギー食にも取り組んでいる。神戸を中心に活躍中。

URL <http://ameblo.jp/mamiko-kitchen/>



手まり寿司

【作り方】

- 1 洗い米に水を加え、昆布をのせて炊き上げる。
- 2 炊きあがったご飯に合わせ酢を回しかけ、切るように混ぜ、すし飯を作る。
- 3 ラップに刺身をのせ、一口大に握ったすし飯をのせてラップごと絞り、丸く形作る。

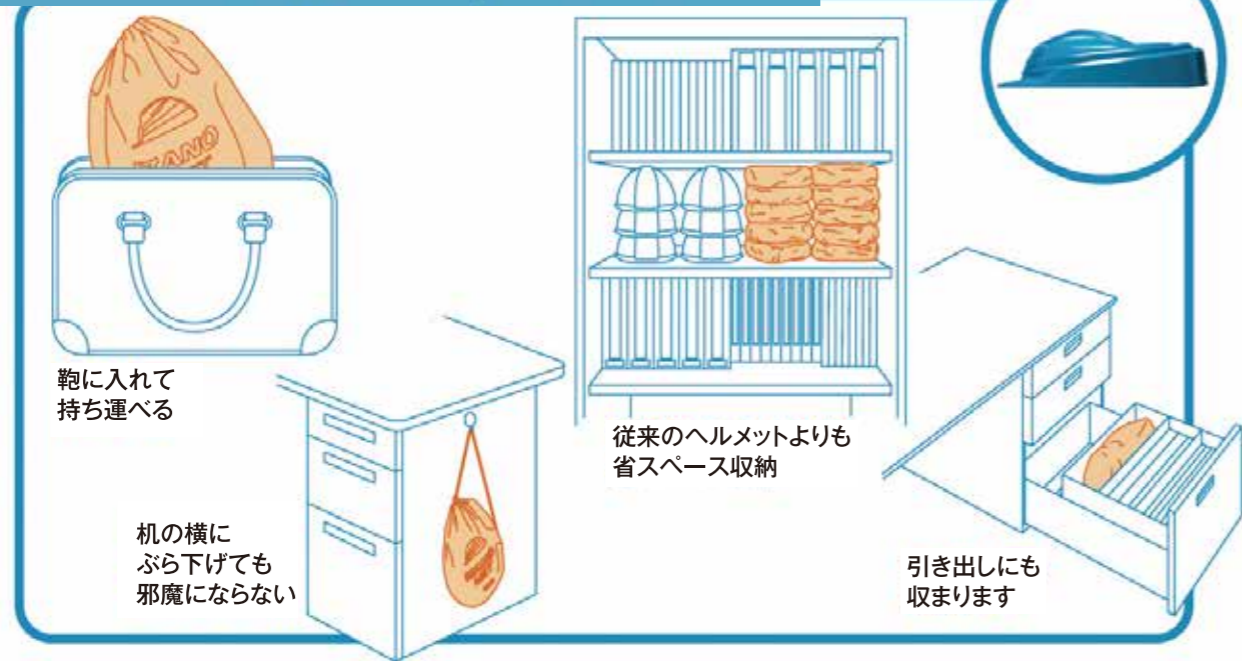
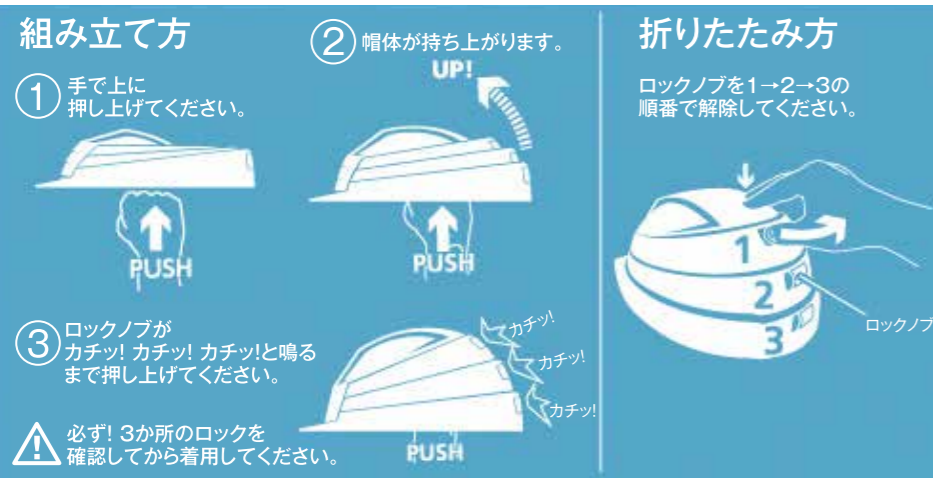
材 料	分量(4人前)	下ごしらえ
米	1.5カップ	洗ってざるにあげ、水切りする
水	米の1割増し	
だし昆布	5cm角	
合せ酢		混ぜあわせる
酢	大さじ2	
砂糖	大さじ1.5	
塩	小さじ1	
好みの刺身	適量	
木の芽 など	適量	

防災用ヘルメット **IZANO**

墜落時保護用/飛来落下物用 **国家検定**

**墜落時保護規格までついて、
収納時容量が約半分に!!**

- ▶ 携帯性に優れ、コンパクトに収納
- ▶ 災害・避難時「イザ」という時に即組み立て可能
- ▶ 災害時の避難から復旧作業まで幅広く対応
- ▶ 飛来落下物用/墜落時保護用 国家検定取得
- ▶ 高所作業でも使用できるため、幅広い活用が可能



多様なニーズをキャッチする
双和化学産業株式会社

〈本社〉〒652-0882 神戸市兵庫区芦原通1丁目2番26号
TEL 078-651-6262(代) FAX 078-651-6276
<http://www.sowa-chem.co.jp>

湯の里の美肌の秘密をあなたに

グランシック

grand chic



天然炭酸水から生まれた
美肌のための化粧品



泡クレンジング洗顔料
(200ml)
2,000円[税別]



ビューティージェル
(100g)
3,000円[税別]

- 日本一の炭酸の名水
大分県竹田市くじゅう連山の天然炭酸水を使用
- これ2品でメイク落としとスキンケア
毎日を忙しく過ごす方にこそピッタリ
- リーズナブルなお値段
毎日のお手入れに気軽に使え、笑顔が広がる

炭酸水には

- 皮膚から血管に入った炭酸ガスが肌の細胞に直接働きかけ、ターンオーバー(肌の新陳代謝)を活発にし、きれいな肌生まれ変わる。
 - 炭酸水は余分な皮脂や古い角質を取り除く効果があり、くすみのない透明感のある肌に生まれ変わる。
 - 細胞まで活力UP。肌にハリを与えて毛穴を引き締める。
- などの効果が期待されています。

■ 発売元 **Grand Chic (グランシック)**
大阪府門真市大池町27-32 <http://www.eonet.ne.jp/~grand-chic/>

■ お問い合わせ先 ☎0120-882-419 営業時間(平日)10:00~18:00

空と海と、 そして「ひと」に 一番近いホテルです。

当社の社名である「アリストン」という言葉には、以下のとおり2つのルーツがあります。

一つ目は、英語の「アリストクラシー (aristocracy)」貴族、上流階級という意味であり、上質感を求めるビジネスホテルとして、お客さまへの親しみと敬意をもったサービスをさせていただくことを表しています。

二つ目として、古代ギリシャ語の「アリストス (aristos)」には「最高の」という意味があり、アリストンホテルズグループのスタッフ全員が質の高いおもてなしでお客さまに豊かな時間をお約束し、深い満足感を味わっていただきたいという誓いを込めています。

このブランドコンセプトに基づき、気品あるおもてなしと地域ニーズに対応したホテルブランドを創造してまいります。

ARISTON HOTEL KOBE

2015
1.15 [THU]

OPEN

ARISTON HOTEL KOBE

アリストンホテル神戸

やすらぎと学術・先端技術が交差する街、神戸ポートアイランドで、私たちは愛され続けるホテルをめざしスタートします。

アリストンホテルズグループでは、本州初出店のシティ型コミュニティホテル「アリストンホテル神戸」を2015年1月15日に開業しました。アリストンホテルズグループではこれまで九州地域においてリージョナル展開を図り、大分、宮崎ではシティ型ホテルを、北九州（苅田北九州空港）では宿泊特化型ホテルを展開してきております。

今回オープンする「アリストンホテル神戸」は神戸商工会議所との力強い連携を背景に、地域に根ざすシティ型のコミュニティホテルとして運営してまいります。立地としても閑静な住宅街に隣接しており広い宿泊ルームでの「くつろぎの空間」のご提供と多くのバンケット(宴会場)による多様な会議、宴会、イベント等へ対応してまいります。

本年度は、震災後20年にあたりますが、当ホテルも震災を経て20年を超える老舗のホテルであります。アリストングループでは「アリストンホテル神戸」を通じて、神戸の街を元気にするための一端を担うべく、宿泊から集宴会に至るまで、地域コミュニティに幅広く対応しながら、街のランドマークとなるよう運営してまいります。

どうぞ、ご愛顧とご支援いただきたくよろしくお願いたします。

アリストンホテルズアンドアソシエーツ株式会社

代表取締役 山下 博史

Welcome to
Kobe

お問い合わせ・ご予約

TEL:078-303-5555 FAX:078-303-5560

ARISTON HOTEL KOBE 〒650-0046 神戸市中央区港島中町 6-1(神戸商工会議所隣接) <http://www.ariston.jp/kobe>

インシュアランスサービス

アドバイザーボードのご紹介 幅広いアドバイスをお約束!

ご相談をご希望の場合は、弊社営業担当者にお申し付けください。

弁護士[神戸]
小林真由美
小美 真由美
兵庫県神戸市中央区元町通6丁目1番8号
東栄ビル5階502A号室

弁護士[東京]
朝日中央総合法律事務所
蒲谷 博昭
東京都千代田区霞ヶ関3丁目2番5号
霞が関ビル19階

弁護士[東京]
浅田・中嶋法律事務所
浅田 泰裕
東京都港区西新橋1-21-8
弁護士ビル7階708

税理士[大阪]
中原会計事務所
中原 俊男
大阪府大阪市中央区大手前2-1-7
大阪赤十字会館 9階

税理士[神戸]
ときわ会計社
松山 洋次郎
兵庫県神戸市中央区多聞通4丁目4-13
歩11番館603号

税理士[東京]
朝日中央総合事務所
北野 康弘
東京都千代田区霞ヶ関3丁目2番5号
霞が関ビル19階

特定社会保険労務士・
精神保健福祉士[神戸]
吉澤 英己
兵庫県神戸市灘区記田町3丁目1-20-101
灘石屋川老番館ハウス

社会保険労務士[大阪]
SRKK いろいろ合同事務所
黒川 薫子
大阪府吹田市朝日町5-16
サンプラザビル4階

司法書士[大阪]
おおさか法律事務所
川原田 慶太
大阪府大阪市中央区久太郎町2-5-28
久太郎町恒和ビル4F

司法書士[東京]
織田司法書士事務所
織田 博幸
東京都中央区日本橋馬喰町2丁目2番13号
久ビル5階

税理士・行政書士[神戸]
入江会計事務所
入江 順也
兵庫県神戸市中央区京町74番地
京町74番ビル4階

特定社会保険労務士[千葉]
アスミル社会保険労務士事務所
櫻井 好美
千葉県松戸市新松戸3-273
リベルタビル302

うちの元気印 PICK UP
Interview
社員紹介 vol.13
所属：営業推進部 第1グループ 課長 [2015年1月入社]
私の所属する部署は営業部を通していただいたお客様のご要望に最大限お応えすべく保険会社と折衝しています。お客様に喜んでいただいたと営業から報告をいただいた時に、この仕事をしていて本当に良かったといつも痛感しています。

読者プレゼント

アリストンホテル神戸
ご宿泊特別ご招待
ツインルーム2名様利用
(朝食バイキング付)

10組様にプレゼント

2015年1月15日にリブランドオープンしたアリストンホテル神戸よりご宿泊特別ご招待券をプレゼントいたします。◎チェックイン15:00/チェックアウト10:00 【駐車場有料利用可】ご利用の際は事前にご予約をお願いします。※祝祭日前日は適用外とさせていただきます。ご宿泊の当日にご招待券をご持参ください。
■アリストンホテル神戸 <http://www.ariston.jp/kobe/>

同封のアンケート用紙に必要事項をご記入いただき、FAXにてご応募下さい。抽選で10名の方にプレゼントを差し上げます。応募締切:2015年4月末日
当選された方への賞品の発送をもって、発表にかえさせていただきます。

会社概要

商号 株式会社 インシュアランス サービス
事業内容 損害保険代理業・生命保険の募集に関する業務
設立 1975年(昭和50年)3月
資本金 24,845,000円
代表者 代表取締役社長 清水 丈嗣
本社 〒659-0094
所在地 兵庫県芦屋市松ノ内町1-10 ラリープ2F
TEL 0797-32-8080(代表)
FAX 0797-32-9385
e-mail info@inss.jp
URL <http://www.inss.jp>

【支店一覧】

- 東京支店 〒160-0004
東京都新宿区四谷2-9 寿ビル2F
TEL 03-3356-3239 FAX 03-3226-4226
- 名古屋支店 〒460-0003
愛知県名古屋市中区錦1-6-5 名古屋錦シティビル10F
TEL 052-202-0811 FAX 052-202-0812
- 大阪FPオフィス 〒553-0004
大阪府大阪市福島区玉川1-8-10 UGビル4F
TEL 06-6225-0200 FAX 06-6225-0206
- 神戸FPオフィス 〒650-0035
兵庫県神戸市中央区浪花町64 三宮電ビル4F
TEL 078-325-1133 FAX 078-325-1122
- 保険クリニック神戸三宮店 〒650-0034
兵庫県神戸市中央区京町76-1(日本アジア証券神戸支店内)
フリーダイヤル 0120-01-1882
TEL 078-392-5190 FAX 078-392-5191

